



Kein Geschäft haben Sie schon!

Wie Ihre Einstellung zum Verkauf Ihren Erfolg steigert

| | |
|----------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Zielgruppe | Mitarbeiter, die im Verkauf tätig sind bzw. demnächst eingesetzt werden |
| Beschreibung | Das Einkaufsverhalten von Kunden hat sich durch die Digitalisierung in den letzten Jahren deutlich verändert. Onlinehändler bauen Ihre Gewinne und Präsenz ständig aus, während die regionalen Händler vor immer neuen Herausforderungen stehen. Was tun? Was haben Sie entgegen zu setzen? |
| Seminarziel | Die Teilnehmer reflektieren ihr eigenes Ein- & Verkaufsverhalten und beleuchten ihre Sichtweisen bezüglich Kunde und Leistung. Durch neue positive Sichtweisen steigern Sie Ihre Wirkung und Sicherheit im Verkauf, Sie gestalten positive Verkaufserlebnisse für sich und Ihre Kunden und werden damit nachhaltig erfolgreich im Verkauf. |
| Seminarinhalte | <ul style="list-style-type: none">• Grundlagen menschlichen Einkaufsverhaltens• Käuferlebnisse gestalten – Nutzenargumentation• Mein eigener „Mehr“-Wert• Wahrnehmung und Wirklichkeit - Einstellen auf das Verhalten von Kunden• Wer nicht mehr weiter weiß redet vom Preis – Preisverhandlungen 2.0 |
| Termine | Dienstag, 20. Februar 2018 – 9.00 Uhr bis 17.00 Uhr |
| Seminardauer | 1 Tag |
| Preis | 195,00 € |
| Teilnehmerzahl | max. 12 |
| Trainer | Daniel Knauer – Tendera Training Coburg |
| Hinweise | Dieses Seminar findet in Zusammenarbeit mit der IHK zu Coburg statt |