



Kein Geschäft haben Sie schon!

Wie Ihre Einstellung zum Verkauf Ihren Erfolg steigert

Zielgruppe	Mitarbeiter, die im Verkauf tätig sind bzw. demnächst eingesetzt werden
Beschreibung	Das Einkaufsverhalten von Kunden hat sich durch die Digitalisierung in den letzten Jahren deutlich verändert. Onlinehändler bauen Ihre Gewinne und Präsenz ständig aus, während die regionalen Händler vor immer neuen Herausforderungen stehen. Was tun? Was haben Sie entgegen zu setzen?
Seminarziel	Die Teilnehmer reflektieren Ihr eigenes Ein- & Verkaufsverhalten und beleuchten Ihre Sichtweisen bezüglich Kunde und Leistung. Durch neue positive Sichtweisen steigern Sie Ihre Wirkung und Sicherheit im Verkauf, Sie gestalten positive Verkaufserlebnisse für sich und Ihre Kunden und werden damit nachhaltig erfolgreich im Verkauf.
Seminarinhalte	<ul style="list-style-type: none">• Grundlagen menschlichen Einkaufsverhaltens• Käuferlebnisse gestalten – Nutzenargumentation• Mein eigener „Mehr“-Wert• Wahrnehmung und Wirklichkeit - Einstellen auf das Verhalten von Kunden• Wer nicht mehr weiter weiß redet vom Preis – Preisverhandlungen 2.0
Termine	Dienstag, 06. November 2018 – 9.00 Uhr bis 17.00 Uhr
Seminardauer	1 Tag
Preis	195,00 €
Teilnehmerzahl	max. 12
Trainer	Daniel Knauer – Tendera Training Coburg
Hinweise	Dieses Seminar findet in Zusammenarbeit mit der IHK zu Coburg statt